Advanced Influencing & Persuading Eğitimi

Süre: **2 Gün**

BİLGİNÇ IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

İş dünyasında başarılı iletişim yalnızca bilgi paylaşımıyla sınırlı değildir. Liderlerin, yöneticilerin ve profesyonellerin fikirlerini etkili şekilde aktarabilmesi, insanları ikna edebilmesi ve güven oluşturabilmesi büyük önem taşır. Influencing & Persuading eğitimi, profesyonellerin etki yaratma ve ikna becerilerini geliştirmesine yardımcı olur.

Bilginc tarafından sunulan Influencing & Persuading eğitimi; iş ilişkilerini güçlendirmek, daha etkili iletişim kurmak ve profesyonel etki alanını geliştirmek isteyen kişiler için hazırlanmıştır.

Influencing & Persuading Nedir?

Influencing & Persuading, profesyonel iş ortamında insanları etkileme, güven oluşturma ve ikna edici iletişim kurma becerilerini geliştirmeye odaklanan bir eğitim programıdır. Eğitim sürecinde katılımcılar; iletişim stratejileri, ilişki yönetimi, müzakere teknikleri ve ikna yöntemleri konusunda uygulamalı bilgi edinir.

Influencing & Persuading Eğitiminin Avantajları

- İletişim becerilerini geliştirir
- İkna kabiliyetini artırır
- İş ilişkilerini güçlendirir
- Liderlik yetkinliklerini destekler
- Müzakere becerilerini geliştirir
- Profesyonel güven oluşturmayı sağlar

Kimler Katılmalı

Bu eğitim özellikle aşağıdaki profesyoneller için uygundur:

- Takım liderleri
- Yöneticiler
- Satış profesyonelleri
- İnsan kaynakları uzmanları
- Proje yöneticileri
- İletişim ve müzakere becerilerini geliştirmek isteyen profesyoneller

Neler Öğreneceksiniz

Katılımcılar eğitim boyunca:

- Etkileme ve ikna tekniklerini öğrenir
- Güven temelli iletişim kurmayı geliştirir
- Farklı iletişim tarzlarını analiz eder
- Profesyonel ilişkileri güçlendirme yöntemleri kazanır
- Müzakere ve etkileşim becerilerini artırır

Advanced Influencing & Persuading Eğitimi

Süre: **2 Gün**

BİLGİNÇ
IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

Eğitim İçeriği

1. Etkileme ve İkna Temelleri

İş hayatında etkili iletişim ve ikna süreçlerinin temel prensipleri ele alınır.

2. İletişim Tarzları ve Güven Oluşturma

Farklı iletişim stillerini anlama ve güven odaklı ilişki geliştirme yöntemleri değerlendirilir.

3. İkna Edici İletişim Teknikleri

Mesajı daha güçlü ve etkili iletmek için kullanılan ikna stratejileri incelenir.

4. Müzakere ve Etkileşim Yönetimi

Profesyonel iş ilişkilerinde karşılıklı fayda sağlayan iletişim yöntemleri uygulanır.

5. Zor Durumlarda Etkileme Becerisi

Baskı altında ve çatışmalı durumlarda etkili iletişim kurma teknikleri değerlendirilir.