Developing your Influencing and Engagement Skills Eğitimi

Süre: **3 Gün**

BİLGİNÇ IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

Overview

Günümüzün iş dünyasında başarılı etkileme yalnızca ne söylediğinle değil, **nasıl iletişim kurduğun**, **dirençle nasıl başa çıktığın** ve **insanları nasıl dahil ettiğinle** ilgilidir.
Bu **3 saatlik yoğun pratik eğitim**, katılımcıların gerçek iş senaryolarında etkileyici iletişim kurmalarını, güven oluşturmayı ve dirençleri yapıcı şekilde yönetmelerini sağlar.

Katılımcılar, **hikâye anlatımı (storytelling)**, **müzakere (negotiation)** ve **uyarlanabilir iletişim (adaptive communication)** araçlarını kullanarak etkileyici birer lider haline gelirler.
Eğitim sonunda herkes, kendi kişisel **Etkileme Araç Seti (Influence Toolkit)** ile ayrılır.

Prerequisites

Resmî bir ön koşul bulunmamaktadır.
Ancak **açık fikirli**, **katılımcı** ve **etkileşimli egzersizlere istekli** olmak öğrenme deneyimini en üst düzeye çıkarır.

Who Should Attend

Bu eğitim şu kişiler için uygundur:

- Temel etkileme becerilerini bilen ve **etkisini artırmak** isteyen profesyoneller
- **Yöneticiler, takım liderleri, proje yöneticileri**
- **Müşteri ilişkileri** veya **satış profesyonelleri**
- Yüksek riskli veya karmaşık iletişim ortamlarında çalışan herkes

What You Will Learn

Bu eğitimi tamamlayan katılımcılar:

- Modern iş yerinde **etkili etkileme davranışlarını** tanımlar.
- **Storytelling tekniklerini** kullanarak mesajlarını daha güçlü ve akılda kalıcı hale getirir.
- **Müzakere taktikleri** ile direnci yönetir ve uzlaşma oluşturur.
- Etkileme araçlarını gerçekçi senaryolarda güvenle uygular.
- Takım içinde **uyum, etkileşim ve güven ortamı** oluşturur.

Developing your Influencing and Engagement Skills Eğitimi

Süre: **3 Gün**

BİLGİNÇ
IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

Outline

1. Günümüz Dünyasında Etkileme

- Etkileme çabalarının neden başarısız olabileceğini keşfetme
- Gerçek örnekler üzerinde uygulamalı çerçeve modelleri

2. Hikâye Anlatımı ile Etkileme (Storytelling)

- Hikâye yapıları ve metaforların kullanımı
- Duygusal bağ kurarak mesajları kalıcı hale getirme

3. Müzakere Temelleri (Negotiation Basics)

- Çıkar temelli (interest-based) müzakere teknikleri
- Taktiksel empati ve etkileme dili uygulamaları

4. Toolkit & Simülasyon Laboratuvarı

- Tüm tekniklerin birleştiği uygulamalı simülasyon oturumu
- Kişisel “Influence Toolkit” oluşturma