

# Present with Impact

Learn via: **Classroom / Virtual Classroom / Online**

Duration: **2 Gün**

## Overview

'Kendinizi güvenle sunuyorsanız, hemen hemen her şeyi elde edebilirsiniz.'

Katy Perry - Amerikalı müzisyen

Sunum becerileriniz, daha önemli olmasa bile en azından sunduğunuz bilgiler kadar önemlidir. Kanadalı filozof Marshall McLuhan'ın bir zamanlar söylediği gibi 'Aracı, mesajın kendisidir' ve bir sunumda bu aracı sizsiniz!

İster bir ürünü tanıtmak, ister değişime liderlik etmek veya meslektaşlarınızı yeni fikriniz konusunda ikna etmek isterse de bir proje hakkında güncel bilgileri vermek amacıyla olsun, yöneticilerin ve uzmanların her zaman bir noktada sunum yapmaları gerekebilecektir.

Ancak, donuk bir sunumdan daha az ilham verici çok az şey vardır ve yetersiz sunum becerileri mesajınızın iletilmesini engelleyebilir. Güçlü bir mesaj vermenin en önemli etkenlerinden biri sizsiniz. Becerikli bir sunumcu olarak her konuyu hayata geçirebilir, insanlara ihtiyacını duyduğunuz şeyi iletebilir, onları etkileyebilir, ikna edebilir ve sizinle birlikte hareket etmeye dahil edebilirsiniz.

Bu eğitime katılan kişilerden sıkça duyduğumuz endişeler arasında şunlar yer almaktadır:

- Sinirlerimi nasıl yönetirim?
- Zorlu insanlarla nasıl başa çıkabilirim?
- Sunumumu nasıl unutulmaz kılabilirim?
- Net ve özlü bir mesajı nasıl iletirim?
- Sunumları, maksimum etki sağlayacak şekilde nasıl yapılandırabilirim?

Bu grup çalışması, dinleyici kitlenizi satın almaya, çalışmaya veya sizi takip etmeye ikna etmenize yardımcı olacağı kanıtlanmış yöntemler kullanır. Her katılımcının onar dakikalık iki sunum ve daha kısa sunumlar sunarak pratik yapmak için de birçok fırsatı olacaktır. Ayrıca, eğitmen ve katılımcılardan çok sayıda geri bildirim alacaksınız ve beraberinizde sunumlarınızın videolarını da götürebileceksiniz.

Herkesin yeterli pratik imkanına sahip olabilmesi ve bireysel geri bildirim alabilmesi için katılımcı sayısı 8 ile sınırlıdır.

Tüm eğitmenlerimiz kendi alanlarında uzmandır ve mükemmel sunum becerilerini eğitime konusunda uzun yıllara dayanan deneyime sahiptir.

Sunum konusunda en başarılı olanlar bile yeteneklerini öğrenmek zorundaydı - sizin yolculuğunuz da burada başlıyor!

## Who Should Attend

This course is aimed at those new to presenting or those who have presented before who would like to brush up their presentation skills, for example to:

- Make sales or client presentations
- Pitch ideas to colleagues and stakeholders
- Make boardroom presentations
- Present to staff and colleagues
- Give conference and roadshow presentations
- Give keynote speeches
- Talk to the public or the media

## What You Will Learn

You will learn how to:

- Use simple techniques to cope with nerves
- Engage and adapt to different audiences
- Use powerful visual aids
- Achieve your aim
- Tackle difficult questions
- Plan, prepare and present with impact

## **Outline**

### **Day 1:**

- Videod introductory presentations
- Using body language and voice in your presentation
- The eye-brain control technique and second presentation
- Structuring presentations
- First 10 minute practice presentation and feedback

### **Day 2:**

- Tailoring your presentation to your audience
- Visual and sensory aids
- Handling presentation questions
- Dealing with challenging audience members
- Second 10 minute practice presentation and feedback