Satın Alma Yönetimi Eğitimi

Süre: **1 Gün**

BİLGİNÇ IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

Overview

Satın alma yalnızca ürün veya hizmet temini değildir; aynı zamanda stratejik düşünmeyi, planlamayı, iletişimi ve finansal farkındalığı da gerektirir. Bu eğitim; satın alma süreçlerini yalnızca operasyonel bir işlev olarak değil, maliyet avantajı sağlayan stratejik bir araç olarak ele alır.

Eğitim boyunca katılımcılar; satın alma sistemlerinin yapı taşlarını, etkin tedarikçi seçimini, sözleşme süreçlerini, pazarlık tekniklerini ve performans yönetimini gerçek hayat örnekleriyle öğrenme fırsatı bulacaklardır.

Who Should Attend

- Satın alma uzmanları ve yöneticileri
- Tedarik zinciri profesyonelleri
- Stratejik satın alma sürecini öğrenmek isteyen tüm çalışanlar
- Orta ve üst düzey yöneticiler
- Kariyerinde satın alma alanına yönelmek isteyenler

What You Will Learn

- Satın alma sürecine stratejik bir bakış açısı kazanma
- Süreç yönetimi, tedarikçi değerlendirme ve maliyet kontrolü
- Etkili pazarlık, iletişim ve ikna becerilerinin geliştirilmesi
- Sözleşme hazırlama ve hukuki çerçeveyi anlama
- Dijital satın alma ve veri temelli karar alma
- Satın alma performans göstergelerinin takibi ve raporlama

Satın Alma Yönetimi Eğitimi

Süre: **1 Gün**

BİLGİNÇ IT Academy
info@bilginc.com
bilginc.com

Outline

- Satın Alma İhtiyaç & Talep Yönetimi
- Stratejik Satın Alma ve Değer Zinciri
- Dijital Satın Alma Yaklaşımları
- Etkili İletişim & Pazarlık Teknikleri
- Toplam Maliyet Yönetimi (TCO)
- Finansal Analiz ve Karşılaştırma
- Temel Satın Alma Teknikleri
- Teklif Alma, Değerlendirme ve Seçim
- Sözleşme Hazırlama ve Yönetimi
- Tedarikçi Seçimi, İzleme ve Performans Yönetimi
- Satın Alma KPI'ları ve Hedefler
- Üst Yönetime Raporlama Stratejileri